



# DIPLOMADO EN DESARROLLO PERSONAL Y DE NEGOCIOS

## CONVOCATORIA

### “PROGRAMA DE COACHING PARA LA INNOVACIÓN Y LOGROS ENFOCADO A LAS VENTAS Y LOS NEGOCIOS”

**¡TU ERES EL ÚNICO RESPONSABLE DE HACER QUE LAS COSAS SUCEDAN!**

#### **¡Llamado a todos los empresarios!**

- Deseos de innovar en su negocio, incrementar ventas, reducir costos y generar un diferenciador en su programa

apoyos sectoriales así como asesoría legal y financiera.

#### **Aspectos Generales:**

##### **REQUISITOS DE PARTICIPACION**

- Contar con RFC (uno de los participantes)
- Tener un proyecto de empresa innovadora o ser empresario y diseñar una innovación en la empresa

Los módulos (presenciales) se distribuyen en los siguientes días:

**15 AL 19 DE OCTUBRE (BASICO Y AVANZADO)**  
**24 AL 26 DE OCTUBRE (INICIO PL 1ER)**  
**AL 21 AL 23 DE NOVIEMBRE (INICIO PL 2DO)**  
**AL 12 AL 14 DE DICIEMBRE (PL 3ER)**

#### **Los seleccionados gozarán de:**

- Poder participar en el programa de Coaching para la Innovación y logros enfocado a las Ventas y los Negocios.
- Reconocimiento

El formulario de inscripción (anexo\*) debe ser enviado a:

[info@entrepreneurship.org.mx](mailto:info@entrepreneurship.org.mx)

Becas disponibles GRACIAS A LA SECRETARÍA DE ECONOMÍA

#### **TEMAS DEL ENTRENAMIENTO**

1. Entrenamiento de Liderazgo
2. Entrenamiento en Mejores Prácticas de Negocios
3. Herramientas para obtener financiamiento,

INVERSION DE TODO EL PROGRAMA POR ARRANQUE DEL GRUPO D.F. \$15,000 PESOS (2 X 1)



Depositar a la cuenta:  
Entrepreneurship and Bussines  
Collegue  
Bancomer: 00157120737

CLABE: 012180001571207375

\*FORMULARIO DE REGISTRO

## **“Programa de Coaching para la Innovación y logros enfocado a las Ventas y los Negocios”**

Nombre: \_\_\_\_\_

Empresa: \_\_\_\_\_

Posición: \_\_\_\_\_

Teléfono: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_

Dirección: \_\_\_\_\_

RFC DE LA EMPRESA: \_\_\_\_\_

(Agregar copia del RFC)

¿Cómo se enteró de nosotros? \_\_\_\_\_

Escriba sus Metas y cuéntenos por qué quiere participar en el entrenamiento

\_\_\_\_\_

¿Explique la innovación que desea realizar?

\_\_\_\_\_

¿Es una nueva empresa? si \_\_\_\_\_ no \_\_\_\_\_

Nombre de quien te invito al taller: \_\_\_\_\_



**FASE 0: DIAGNOSTICO: Llenado de Perfil y Evaluación (1 día por participante) en línea (PERSONAL)**

<p><b>Fase 1: Detección de Competencias a Desarrollar</b></p>	<p>Se basa en Desarrollar en el participante la conciencia de la importancia de SER, HACER Y TENER y a partir de ello construir una empresa basada en las fortalezas y competencias de la persona</p> <p><b>Tiempo de duración:</b> Intensivo 28 horas (En 2 días) <b>Formato :</b> GRUPAL</p>
<p><b>Fase 2: Desarrollo de Competencias (máximo potencial)</b></p>	<p>Este Fase permite al participante “empoderar” a la gente para hacer que la vida sea su propia creación y que él sea la causa, y no el efecto de las circunstancias</p> <p><b>Tiempo de duración:</b> Intensivo 28 horas (En 2 días) <b>Formato :</b> GRUPAL</p>

<p><b>Fase 3: 1er MES de metas</b></p>	<p>En esta fase los participantes inician y declaran metas de ventas para sus negocios a lo largo del programa y para generar utilidades. A su graduación el participante deberá contar con la evidencia financiera del resultado del programa</p> <p><b>Tiempo de duración:</b> Un mes durante el cual recibirá coaching de 3 intervenciones por semana a la empresa con uno de los coach. <b>Formato :</b> INDIVIDUAL</p> <p>Una sesión presencial intensiva 30 horas (En 3 días) <b>Formato :</b> GRUPAL</p>
<p><b>Fase 4: 2do MES de metas</b></p>	<p>En este segundo mes los participantes reciben retroalimentación de los resultados que han generado hasta la mitad del programa y evalúan sus resultados para re-direccionar sus metas y generar un crecimiento y nuevas fórmulas de trabajo en equipo</p> <p><b>Tiempo de duración:</b> Un mes durante el cual recibirá coaching de 3 intervenciones por semana a la empresa con uno de los coach. <b>Formato :</b> INDIVIDUAL</p> <p>Una sesión presencial intensiva 30 horas (En 2 días) <b>Formato :</b> GRUPAL</p>

**SE**SECRETARÍA  
DE ECONOMÍA**ENTREPRENEURSHIP  
& Business College**

<b>Fase 5: Desarrollo de Plan de Negocios de Innovación, Cadena de Valor, Mercadotecnia, Finanzas y Estructura legal</b>	<p>En base a la necesidad de conocimientos por parte de los participantes, se le imparten las Fases Vivenciales de Desarrollo del Plan de Negocios para la innovación, aspectos legales, financieros y de mercadotecnia. Con lo cual el participante puede innovar en su negocio con una experiencia vivencial previa de 3 meses que lo llevará a realizar un negocio exitoso basado en habilidades, conocimientos y actitudes que le permitan generar empleos.</p> <p><b>Tiempo de duración:</b> Intensivo 30 horas (En 2 días)  <b>Formato :</b> GRUPAL</p>
<b>Fase 6: 3er MES de metas</b>	<p>En este tercer mes el participante recibe reconocimiento por las metas logradas y se da cuenta de los conocimientos que requiere para que el negocio sea exitoso como asesoría: Legal, Financiera y de Mercadotecnia.</p> <p><b>PROGRAMA DE OUTDOORS Y SOGAS</b></p> <p><b>Tiempo de duración:</b> Un mes durante el cual recibirá coaching de 3 intervenciones por semana a la empresa con uno de los coach.  <b>Formato :</b> INDIVIDUAL</p> <p>Una sesión presencial intensiva 30 horas (En 3 días)  <b>Formato :</b> GRUPAL</p>
<b>FASE 7: ASESORÍA Y COACHING PROFESIONAL</b>	<p>Durante 3 meses los empresarios recibirán asesoría por parte de consultores expertos en Plan de Negocio a través de asesoría en línea.</p> <p><b>Tiempo de duración:</b> Un mes durante el cual recibirá coaching de 3 intervenciones por semana a la empresa con uno de los coach.  <b>Formato :</b> INDIVIDUAL</p> <p>Una sesión presencial intensiva 30 horas (En 3 días)  <b>Formato :</b> GRUPAL</p>